

Tekoäly ja teknologian kaupallistaminen

13.9.2023 klo 9.00-12.00, Oulu/etä

Yleisesti käytettävät tekoälysovellukset tehostavat teknologian ja sisällön kehittämistä. Käytetyllä tekoälysovelluksella on vaikutus kehitetyn teknologian ja sisällön kaupallistamiseen.

Koulutuksessa käydään läpi teknologian kehittämiseen, hankintaan ja kaupallistamiseen liittyviä sopimuksia ja rakenteita ja yleisten tekoälysovellusten vaikutuksia näihin.

Tavoitteena on ymmärtää erilaiset sopimustyytit ja rakenteet teknologian ja sisällön kehittämiseen sekä kaupallistamiseen liittyen ja tekoälyn hyödyntämisen vaikutus näihin.

Koulutuksen asiantuntijoina toimivat Legal Counsel **Simo Kaartinen**, Legal Counsel **Arttu Nurro** sekä Founder & Advisor **Ville Heikkinen**, Smartius Oy

Lisätiedot ja ilmoittautuminen: <https://www.kauppakamarikauppa.fi/collections/oulu-ja-muu-pohjois-pohjanmaa/products/tekoaly-ja-teknologian-kaupallistaminen-1392023-oulu?variant=46587826143563>

Koulutusta hallitustyötä jo tekeville ja sitä harkitseville - Hyväksytyt hallituksen jäsen® (HHJ)-kurssit syksyllä 2023!

Hyväksytyt hallituksen jäsen – HHJ:n tarjoama suosittu hallituskoulutus innostaa aloittamaan ja kehittämään hallitustyöskentelyä sekä tarjoaa uusia ideoita vallitsevien näkökulmien ja toimintatapojen uudistamiseen. Se soveltuu jo hallitustyötä tekeville tai sitä harkitsevalle.

Kurssilla käsitellään **hallituksen kokoonpano, rooli, vastuut, riskienhallinta, ja työmuodot** (raportointi, strategiatyö, palkitsemisjärjestelmät jne.) erityisesti **pk-yritysten näkökulmasta ja yrityseseimerkkien kautta käytäntöön soveltaen**.

Asiantuntijoina toimivat **kokeneet hallitusammattilaiset**.

Aikataulu

	Oulu I	Oulu II	Kajaani	
1. jakso: Hyvä hallintotapa	30.8.	2.11.	5.10.	klo 12.00-17.50
2. jakso: Hallituksen ja hallitustyön organisointi	12.9.	15.11.	12.10.	klo 12.00-17.20
3. jakso: Strategiatyö	20.9.	23.11.	25.10.	klo 12.00-17.10
Ryhmätyö:	4.10.	30.11.	8.11.	klo 12.00-16.30
4. jakso: Yrityksen talouden seuranta ja ohjaus	17.10.	12.12.	28.11.	klo 12.00-18.15

Tutustu ja ilmoittaudu mukaan **Oulussa 30.8.2023 käynnistyvään kurssiin** – myös **etäosallistumismahdollisuus!**
<https://palvelu.hhj.fi/kauppakamarit/oulun-kauppakamari/hhj-kurssi-2023-08-oulu-myo-eta/>

Lisätiedot:

Riitta Schroderus, riitta.schroderus@chamber.fi, puh. 050 338 9350

Hyväksytyt myyntijohtaja® (HMJ) -koulutus tähtää yritysten kasvuun! – uutta boostia myynnin johtamiseen ja kehittämiseen!

HMJ-koulutus on erittäin käytännönläheinen ja tiivis paketti, jossa kokemusten jakaminen osallistujien kesken on suuressa roolissa. Koulutuksen aiheet on pureskeltu sellaisiksi, että kurssilainen niistä varmasti hyötyy. Lähikoulutuksen ansiosta ryhmät ovat tiiviitä ja verkostot kantavat myös työelämän puolelle.

Kurssi valmentaa osallistujia myyntiorganisaation suorituskyvyn nostamiseen ja myynnin nykyaikaiseen

johtamiseen. **Sparraustyypin opiskelun lisäksi kurssilla tehdään omaan yritykseen myyntistrategia tai päivitetään olemassa olevaa.**

Neliosainen HMJ-kurssi on suunnattu B2B myynninjohtajille, näistä tehtävistä kiinnostuneille sekä myynnin kehittämisestä kiinnostuneille

Aikataulu

- 1 jakso: Myynnin strategia ja suunnittelu **3.10.2022 klo 9-14**
- 2. jakso: Myynnin tavoitteet ja mittarit **1.11.2022 klo 9-14**
- 3. jakso: Myyjien johtaminen ja esihenkilötyö **21.11.2022 klo 9-14**
- 4. jakso: Myynnin tukeminen **18.1.2024 klo 9-15.30**

Lisätiedot ja ilmoittautuminen <https://www.kauppakamari.fi/products/hyvaksytty-myyntijohtaja-hmj-kurssi-3102022-1812024-oulu?variant=46495407604043>